



Full Service

Alle Leistungen in einem Produkt Finanzierung, Delkredereschutz und Forderungsmanagement – national und international

Ihre Vorteile auf einen Blick

Ihre Liquidität verbessert sich

- Bis zu 90 % sofortige Auszahlung auf den Forderungskaufpreis
- Ihr Finanzierungsvolumen wächst parallel zum Umsatz
- Einfachere Liquiditätsplanung durch stetigen Mittelzufluss
- Schaffung von Kreditspielräumen

Ihr Handlungsspielraum vergrößert sich

- Steigerung des Absatzpotenzials durch die Gewährung flexibler Zahlungsziele
- Flexibler Abruf der Finanzierung ohne Bereitstellungsprovision
- Bevorzugte Behandlung als „Sofortzahler“ bei Lieferanten
- Verbessertes finanzieller Spielraum für Investitionen ohne Ausweitung der Kreditlinien

Ihr Wachstum wird abgesichert

- 100 % Versicherungsschutz auf Ihre Abnehmer im Rahmen eingeräumter Debitorenlimite
- Möglichkeit der Einbeziehung Ihrer bestehenden Kreditversicherung
- Kontinuierliche Bonitätsprüfung Ihrer Debitoren
- Weltweite Rechtsverfolgung mit lokalen Partnern

Ihr Ertrag wird gestärkt

- Übernahme Ihrer Debitorenbuchhaltung
- Reduzierung des Wertberichtigungsbedarfs
- Realisierung von Einkaufsvorteilen bei Ihren Lieferanten
- Kostenfreie Rechtsverfolgung für angekaufte Forderungen

Ihre Bilanz wird optimiert

- Erhöhung der Eigenkapitalquote durch Bilanzverkürzung infolge regresslosen Forderungsverkaufs (echtes Factoring)
- Verbessertes Unternehmensrating (Basel III)

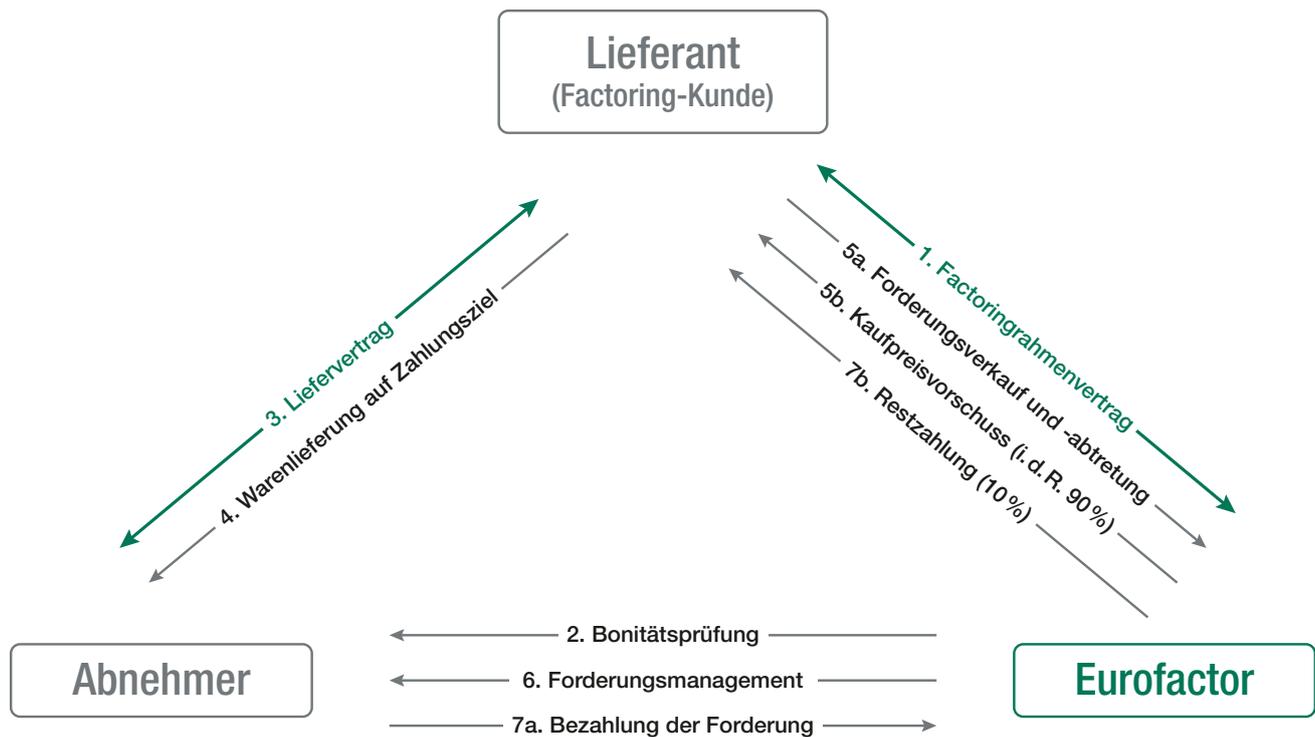
Ihr Export wächst ohne Hindernisse

- Umsatzausweitung durch Lieferung auf Grundlage offener Zahlungsziele
- Exporte wie Inlandsgeschäfte abwickeln – Ihre Abnehmer im fremdsprachigen Ausland zahlen auf ein Konto im eigenen Land und sparen hierdurch Bankgebühren für Auslandsüberweisungen
- Geringerer administrativer Aufwand als bei Akkreditiven

Sie sind laufend informiert

- Über Eurofactor Online (EOL) alle Daten in Echtzeit
- Mit täglichen und monatlichen Kundenreports
- Ad hoc per Infobrief

Wie funktioniert Full Service Factoring?



Ablauf

1. Der Factoringrahmenvertrag regelt die Zusammenarbeit: Das Full-Service-Verfahren ist grundsätzlich offen gestaltet, d. h. Ihre Abnehmer werden über den Verkauf der Forderungen an Eurofactor informiert.
2. Wir prüfen zu Beginn einer Zusammenarbeit und dann fortlaufend die Bonität Ihrer Abnehmer und erteilen entsprechende Ankaufslimite für Ihre Debitoren im In- und Ausland.
3. Im Rahmen des erteilten Limits sind Ihre Forderungen zu 100% abgesichert und Sie können beruhigt einen Liefervertrag mit offenem Zahlungsziel abschließen.
4. Sie stellen bei Ihrer Warenlieferung auf Ziel die Rechnung an den Abnehmer mit Abtretungsvermerk, durch den Ihr Debitor über den Verkauf seiner Forderung an Eurofactor informiert wird.
5. Wir kaufen die Rechnungen im Rahmen der gezeichneten Debitorenlimente laufend an und zahlen in der Regel 90% des Bruttorechnungswerts einschließlich Umsatzsteuer sofort an Sie aus. 10% werden als Sicherheit für etwaige Rechnungsabzüge (z. B. Skonti) einbehalten.
6. Im Rahmen des Forderungsmanagements überwachen wir die Zahlungen Ihrer Debitoren und leiten ggf. das Mahn- und Inkassoverfahren ein. Der Mahnlauf und der Mahntext werden mit Ihnen abgestimmt.
7. Der Sicherheitseinbehalt wird Ihnen bei Zahlung durch den Abnehmer oder im Delkredere-Fall spätestens 120 Tage nach Fälligkeit gutgeschrieben.

Länderkatalog für Export

Europa

Belgien, Bulgarien, Dänemark, Estland, Finnland, Frankreich, Griechenland, Großbritannien, Irland, Island, Italien, Kroatien, Lettland, Litauen, Luxemburg, Malta, Niederlande, Norwegen, Österreich, Polen, Portugal, Rumänien, Schweden, Schweiz, Slowakei, Slowenien, Spanien, Tschechien, Türkei, Ungarn

Amerika

Brasilien, Chile, Kanada, Mexiko, Peru, USA

Afrika

Ägypten, Marokko, Tunesien, Südafrika

Asien/Pazifik

Australien, China, Hongkong, Indien, Israel, Japan, Singapur, Süd-Korea, Taiwan, Thailand, Vereinigte Arabische Emirate

Weitere Länder auf Anfrage möglich